

Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



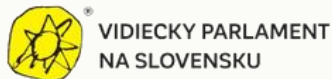
Bloque 2 - Módulo 2

Fuentes de obtención y financiación de inversiones en áreas rurales

Elaborado por VuS



CONFERENCIA 1: FUENTES FINANCIERAS DE FINANCIAMIENTO PARA PYMES



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union





LOS RESULTADOS DEL APRENDIZAJE



Los participantes podrán explicar la diferencia entre ciertas fuentes financieras.



CONTENIDO DE LA ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE

Fuentes financieras de financiación para las pymes:

- problemas de disponibilidad de fuentes de financiamiento,
- diferenciación de fuentes de financiación,
- selección de fuentes óptimas de financiación.



INTRODUCCIÓN

Acceso a
financiación



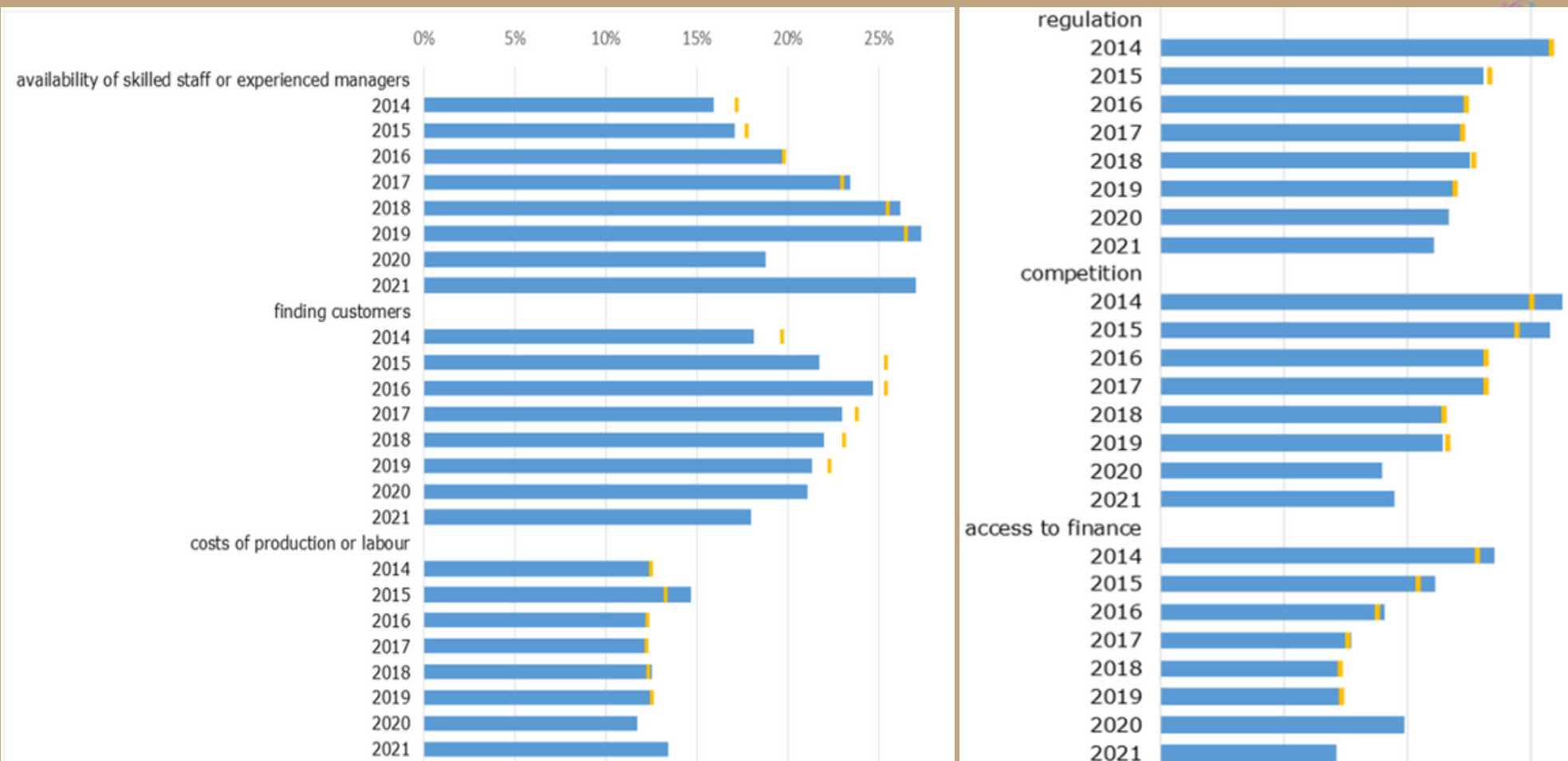
Supervivencia y
crecimiento del
sector de las
pymes

Cómo cerrar las
brechas en el
financiamiento?



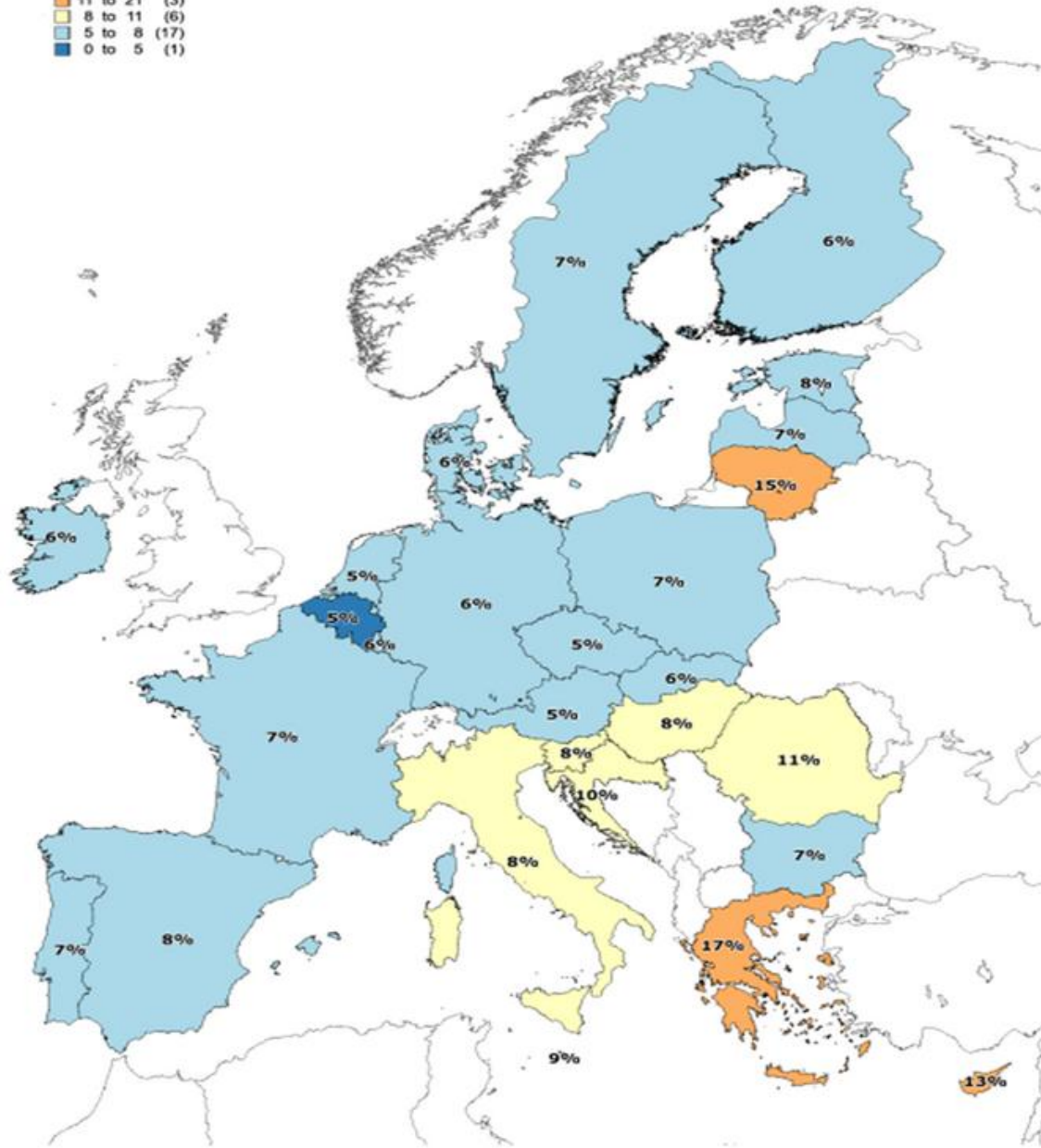
DESAFÍOS FINANCIEROS



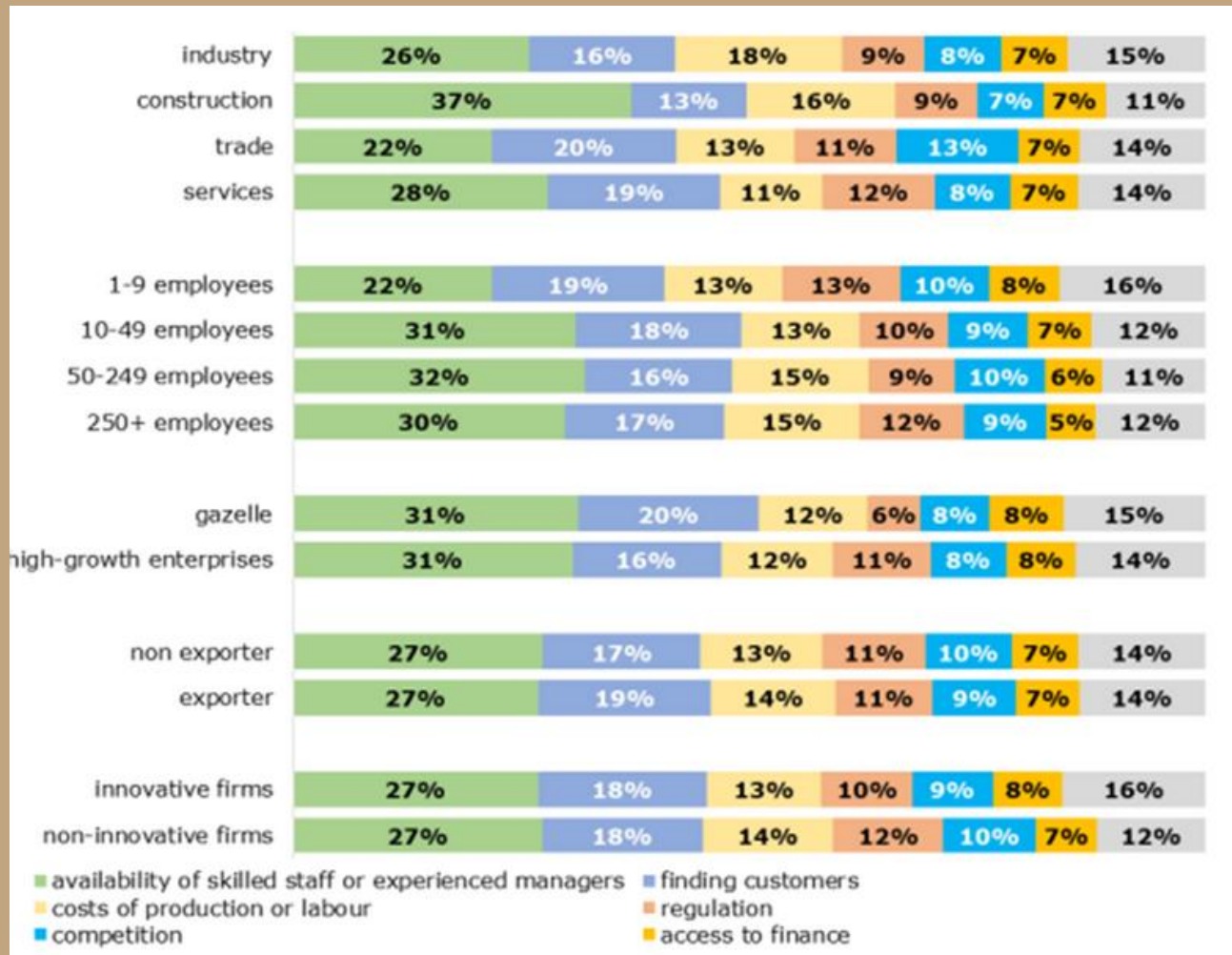


Los problemas más importantes para los emprendedores

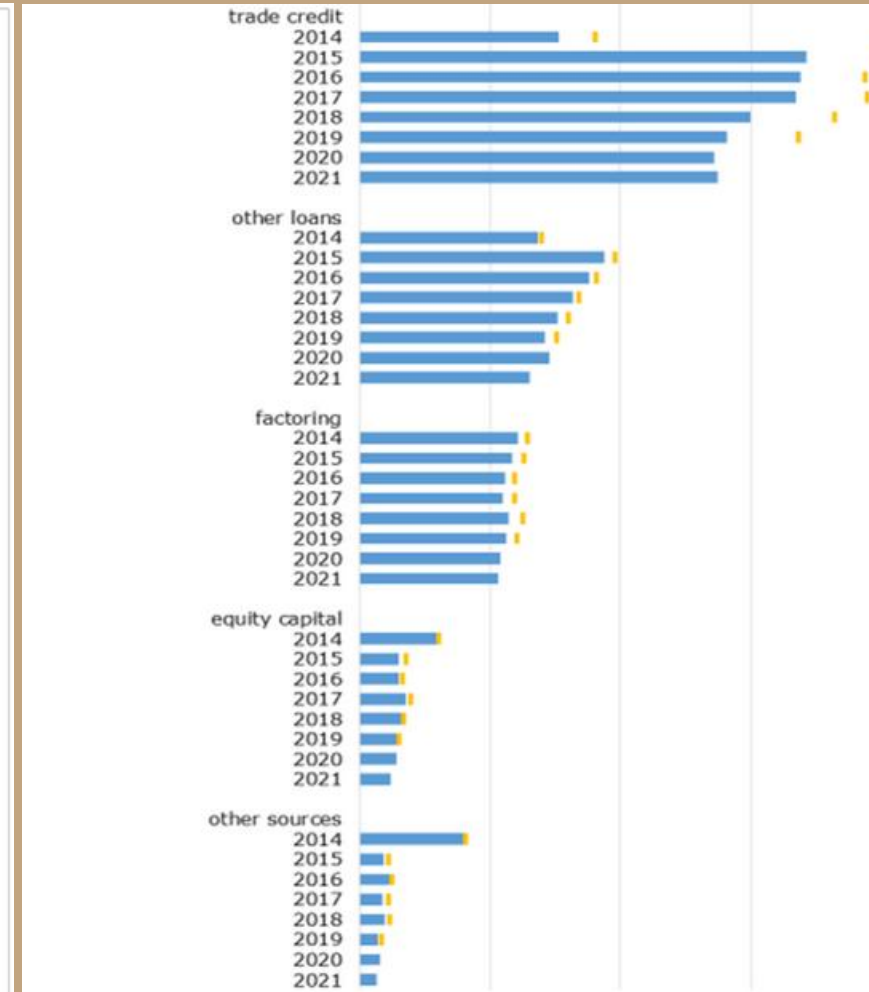
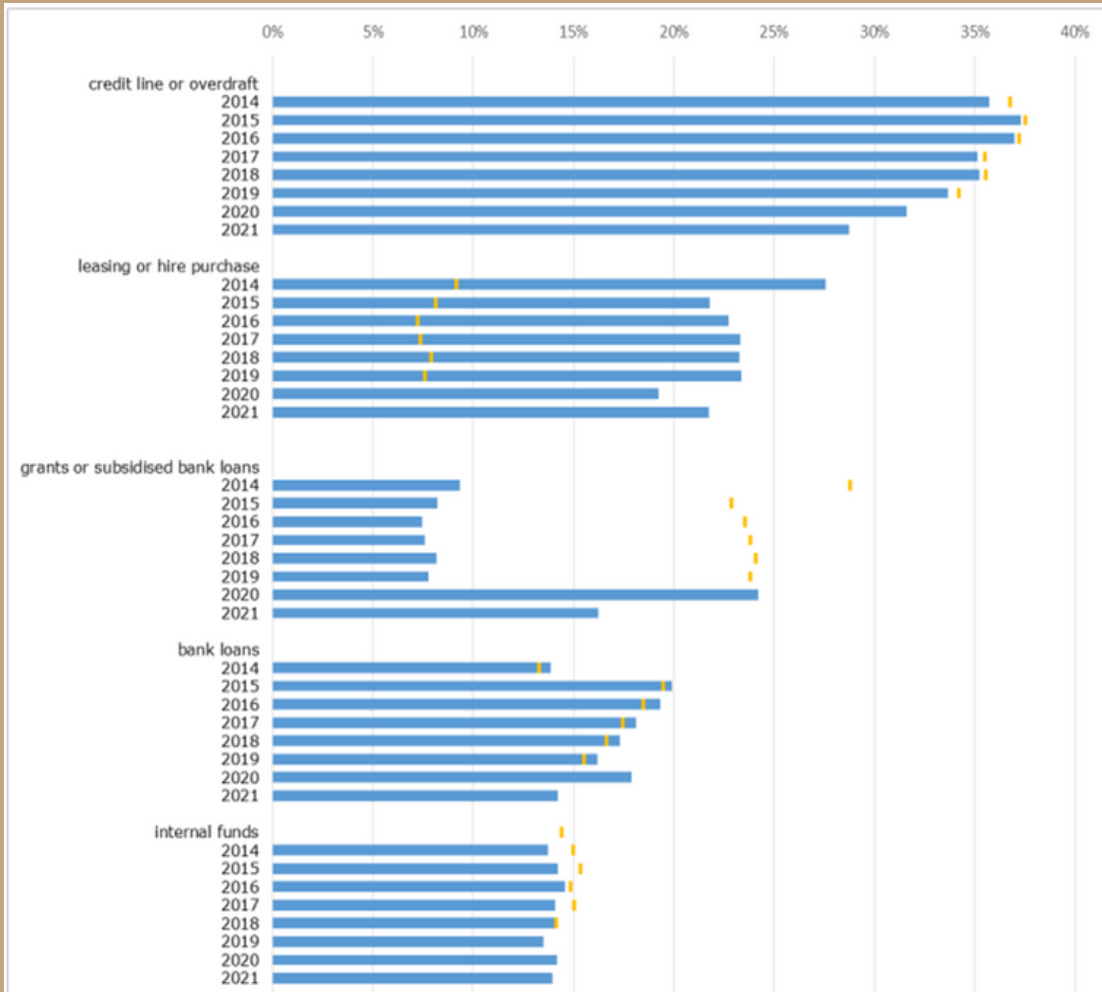
Most pressing problems in the past six months (April to September) for SMEs in the EU27. Percentages in the figure indicate the percentage of SMEs that consider a specific problem to be the most urgent problem



Proporción de pymes que señalaron el acceso a la financiación como los problemas más importantes durante abril a septiembre de 2021, UE27 por país.



Problemas más apremiantes durante abril a septiembre de 2021 para las pymes en la UE27, por característica de la empresa. Los porcentajes en la figura indican el porcentaje de PYMES que consideran un problema específico como el problema más urgente.



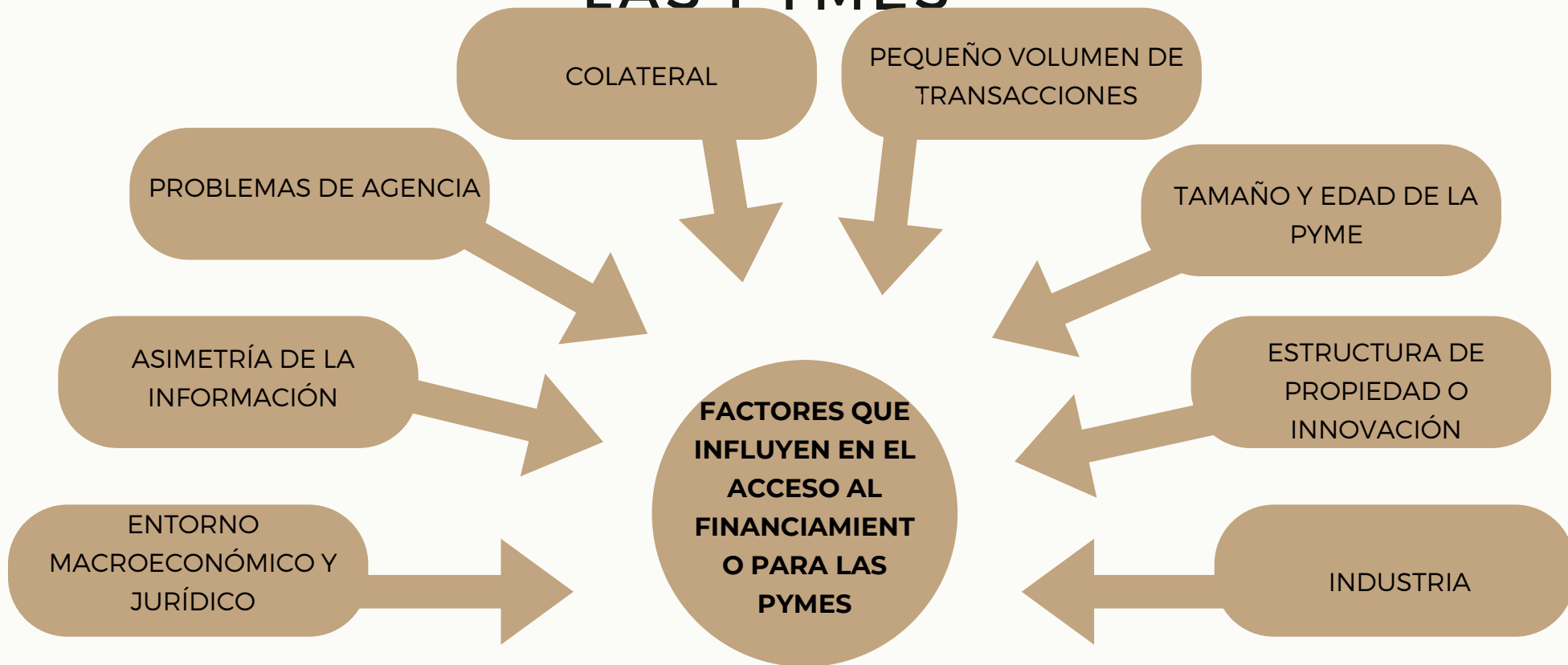
Uso de diferentes tipos de financiación en los últimos seis meses para pymes en la UE27 durante 2014-2021.



POR QUÉ CONOCER FUENTES DE FINANCIAMIENTO

- crecimiento y supervivencia de las PYMES;
- las inversiones realizadas por las PYME contribuyen al desarrollo de la economía nacional y al alivio de la pobreza;
- competitividad de las pymes

FACTORES QUE INFLUYEN EN EL ACCESO AL FINANCIAMIENTO PARA LAS PYMES



CONTINUO EMPRESARIAL Y FUENTES DE FINANCIAMIENTO

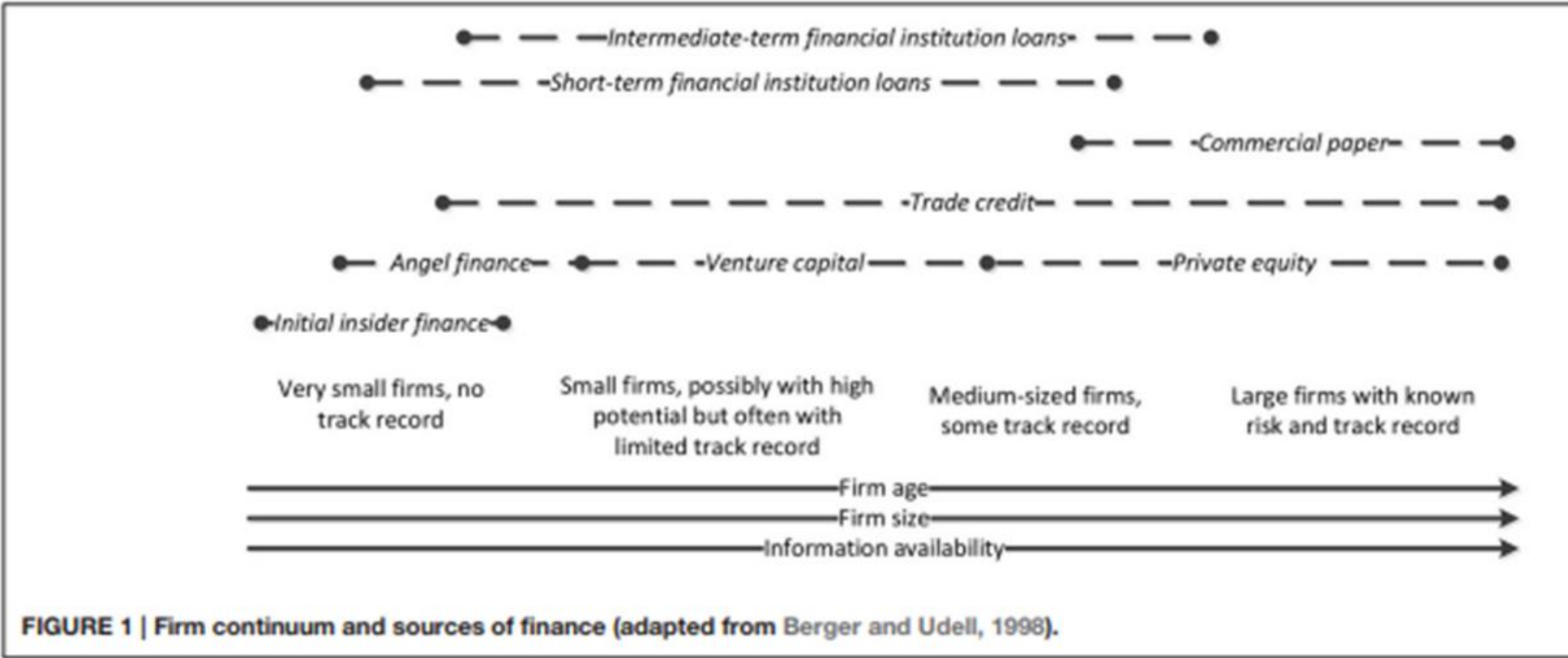
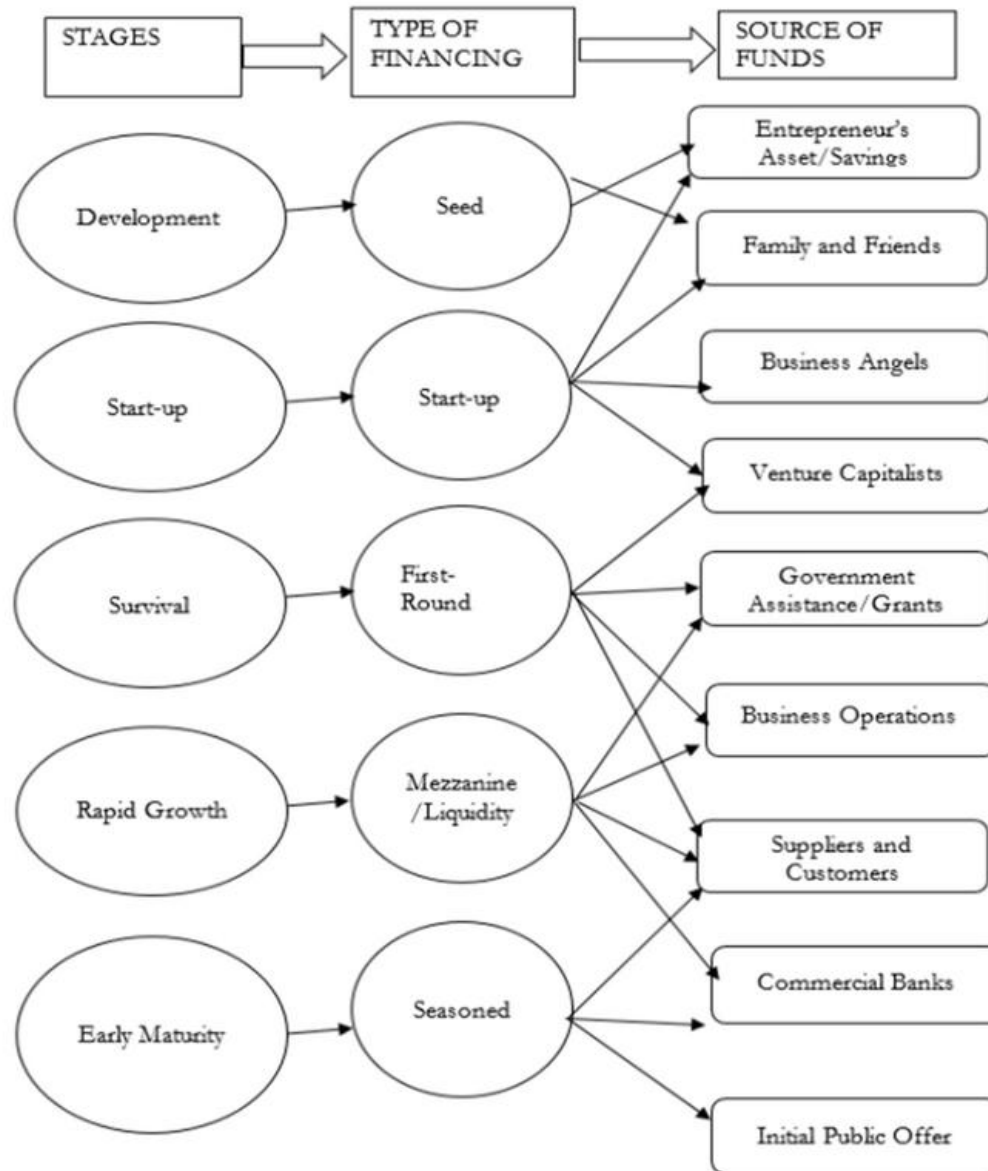


Figure 1: Conceptual framework of types and sources of financing by life cycle stages



Source: Adapted from Leach and Melicher (2011)

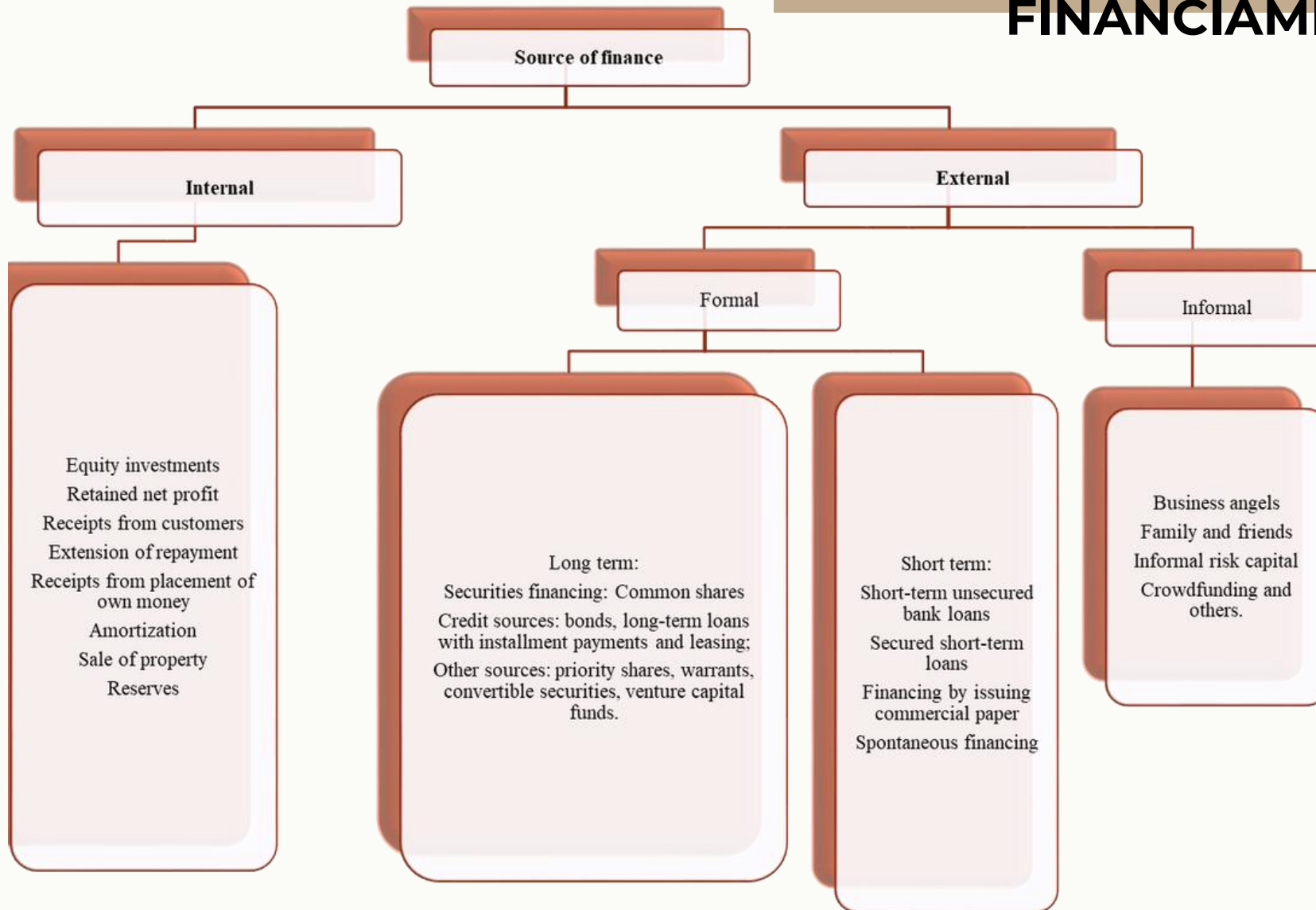
https://www.researchgate.net/publication/354254925_Source_Of_Lifecycle_Funding_And_Entrepreneurial_Firm's_Size_As_Measured_By_The_Number_Of_Employees

FUENTES FINANCIERAS DE FINANCIAMIENTO..

En general, la financiación se puede dividir según:

- **tipo de financiación** : deuda o capital *
- **fuelle de financiamiento por origen** : fuentes de financiamiento internas y externas**

FUENTES DE FINANCIAMIENTO



- **Inversiones de capital (capital social)**
- **Ganancia neta retenida (ganancia acumulada)**
- **Cobros de clientes y ralentización de pagos**
- **Recibos de la colocación de dinero propio**
- **Venta de activos**
- **Reservas**
- **Depreciación**

FINANCIAMIENTO DE FUENTES INTERNAS

FINANCIAMIENTO DE FUENTES EXTERNAS FORMALES DE CORTO PLAZO

Las formas de fuentes de financiamiento externas formales de corto plazo con que cuentan las empresas son:

- a) **Préstamos bancarios a corto plazo sin garantía**
- b) **Préstamos garantizados a corto plazo de instituciones financieras**
- c) **Financiamiento a través de la emisión de pagarés comerciales**
- d) **Financiamiento espontáneo** incluye diferimiento de

FINANCIAMIENTO PROCEDENTE DE FUENTES EXTERNAS FORMALES DE LARGO PLAZO (FES)

El financiamiento interno de fuentes externas puede provenir de:

- **fuentes públicas (emisión pública de acciones) o de**
- **fuentes privadas (adquisición de capital de fuentes privadas).**



FUENTES DE CRÉDITO A LARGO PLAZO

Las fuentes de crédito a largo plazo son:

- un **lazo** es un instrumento de renta fija que representa un préstamo hecho por un inversionista a un prestatario (generalmente corporativo o gubernamental).*
- Un " **préstamo a plazos** "
- **Arrendamiento**

- Un **"préstamo a plazos"** es un término amplio y general que se refiere a la gran mayoría de los préstamos personales y comerciales otorgados a los prestatarios.
- Los préstamos a plazos incluyen cualquier préstamo que se paga con pagos o cuotas programados regularmente.*
- **Si un préstamo a plazos es el mejor producto de financiamiento para su negocio depende de por qué necesita el efectivo.**
- *“No desea asumir una obligación de deuda por mucho tiempo para brindar una solución a una necesidad de efectivo que puede ser escasa”, dijo Josh Jones, director de ingresos de Kapitus. “Conocer tus necesidades es muy importante”.*



- Un préstamo a plazos para pequeñas empresas no es tan fácil de obtener*
- “Si tiene activos, equipos, bienes raíces o cuentas por cobrar que puede usar como garantía, un préstamo a plazos es para usted”, dijo Meuse. *“Actualmente se requiere más documentación, a veces un puntaje crediticio un poco más alto y, a veces, las [relaciones] de préstamo a valor son menores, pero los prestamistas tienen buen apetito”.*
- Esto es lo que implica solicitar un préstamo a plazos:**
 - puntuación de crédito*
 - Colateral*
 - Garantía personal*
 - Plan de negocios*
 - Documentación comercial y personal.*



ARRENDAMIENTO

Cuando un activo se adquiere con financiamiento proporcionado por un arrendador, la transacción se denomina arrendamiento.

Cuando el arrendatario celebra un contrato de arrendamiento, paga una tarifa periódica fija al arrendador. Esta comisión se compone esencialmente de la devolución del capital al arrendador, más un componente de interés. El arrendador también puede cobrar al arrendatario por otros cargos incurridos para adquirir y mantener el activo subyacente, como impuestos sobre la propiedad personal.*

TIPOS DE ARRENDAMIENTO

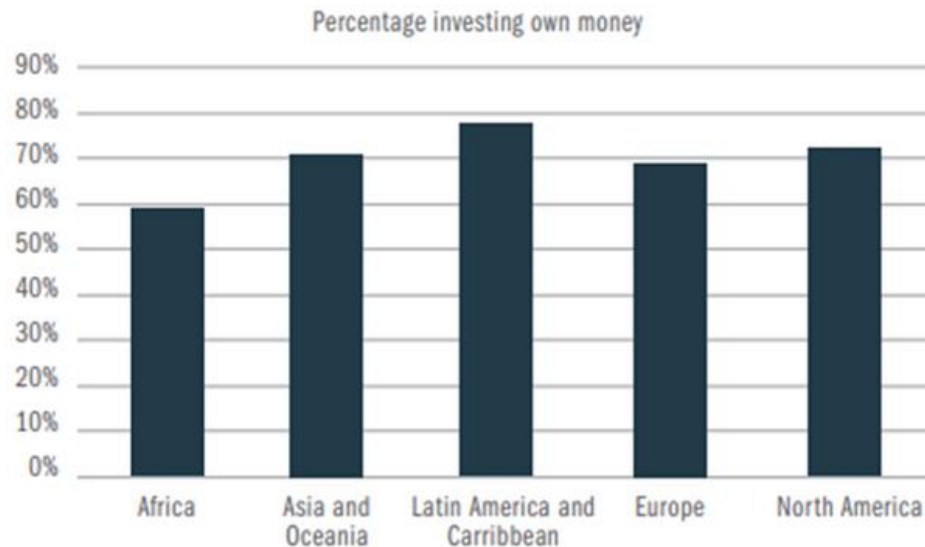


*Los tres tipos principales de arrendamiento son:

1. Arrendamiento financiero
2. Arrendamiento operativo
3. Contrato de alquiler

FINANCIAMIENTO DE FUENTES EXTERNAS INFORMALES

Figure 5: Average percentage of entrepreneurs using own money to fund their ventures, by region, GEM 2015



Los empresarios dependen en gran medida de sus ahorros personales para financiar sus proyectos empresariales en todas las áreas del mundo. Desde una perspectiva global, el 95 % de los empresarios utilizan fondos personales al iniciar un negocio.*

FUENTES EXTERNAS INFORMALES DE FINANCIAMIENTO



Financiamiento no institucional:

- arranque
- Amigos, familia y colegas

Financiamiento de apoyo institucional:

- Fondos públicos
- Aceleradores
- capital de riesgo
- inversores angelicales
- microfinanzas
- Préstamos entre pares
- Recaudación de fondos



UNA VISIÓN GENERAL DE LOS HALLAZGOS DE LA INVESTIGACIÓN SOBRE LOS MODELOS ACTUALES DE FINANCIAMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO

arranque

El término 'bootstrapping' es una forma relativamente reciente de describir el modelo más antiguo de financiación empresarial: la autofinanciación.

Esto significa sumergirse en las finanzas personales de los empresarios y otros recursos para financiar su nuevo negocio.*



AMIGOS Y FAMILIA

Los empresarios a menudo usan financiamiento informal de amigos, familiares y colegas, porque no pueden asegurar una inversión formal a través de capital de riesgo u otro financiamiento externo.*

FINANCIAMIENTO DE APOYO INSTITUCIONAL:

Financiamiento público : los empresarios pueden recibir ocasionalmente capital "semilla" a través de una subvención o préstamo de un gobierno o una organización sin fines de lucro, como una universidad u ONG. La institución que proporciona la subvención o el préstamo puede querer estimular el espíritu empresarial en general, o tener interés en promover un nuevo sector prometedor. *

Aceleradores : el modelo de acelerador de finanzas empresariales se ha vuelto muy popular en los Estados Unidos y está comenzando a extenderse al resto del mundo. Aunque es un fenómeno relativamente reciente, el modelo se basa en el modelo de 'incubadora' más establecido, en el que una organización (privada o pública) suele proporcionar a los empresarios financiación, tutoría empresarial y espacio de oficina durante un período de uno a cinco años. **



VIDIECKY PARLAMENT
NA SLOVENSKU



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



El capital de riesgo (VC) es el término que se asocia con mayor frecuencia con la financiación de proyectos empresariales riesgosos con rendimientos potencialmente altos. Esto se debe en gran parte a la atención que se genera cuando los empresarios obtienen una inversión de capital de riesgo considerable, especialmente cuando esa inversión vale la pena. *

Inversionistas ángeles : son individuos de alto valor neto que identifican e invierten en emprendedores de alta calidad a cambio de acciones. Los inversores ángeles son personas físicas que pueden actuar individualmente o en grupo. **



Las microfinanzas , como modelo para las finanzas empresariales, tienen algunas décadas. Inicialmente, este modelo involucraba entidades gubernamentales y sin fines de lucro que ofrecían préstamos sin garantía a personas empobrecidas que de otro modo no tendrían acceso a financiamiento.

Peer-to-peer (P2P) : los préstamos son un modelo de financiación reciente similar a las microfinanzas. El modelo ofrece a las personas con acceso limitado a las finanzas tradicionales la oportunidad de obtener préstamos sin garantía directamente de sus pares. *

financiación colectiva - es el modelo viable más reciente para la financiación empresarial. En términos generales, es similar a las microfinanzas o los préstamos P2P en el uso del financiamiento entre pares; sin embargo, se centra casi por completo en proyectos empresariales, al tiempo que ofrece acuerdos alternativos de pago y equidad. **



VIDIECKY PARLAMENT
NA SLOVENSKU



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



Figure 6: Sources of finance for early-stage entrepreneurs, by region, GEM 2015

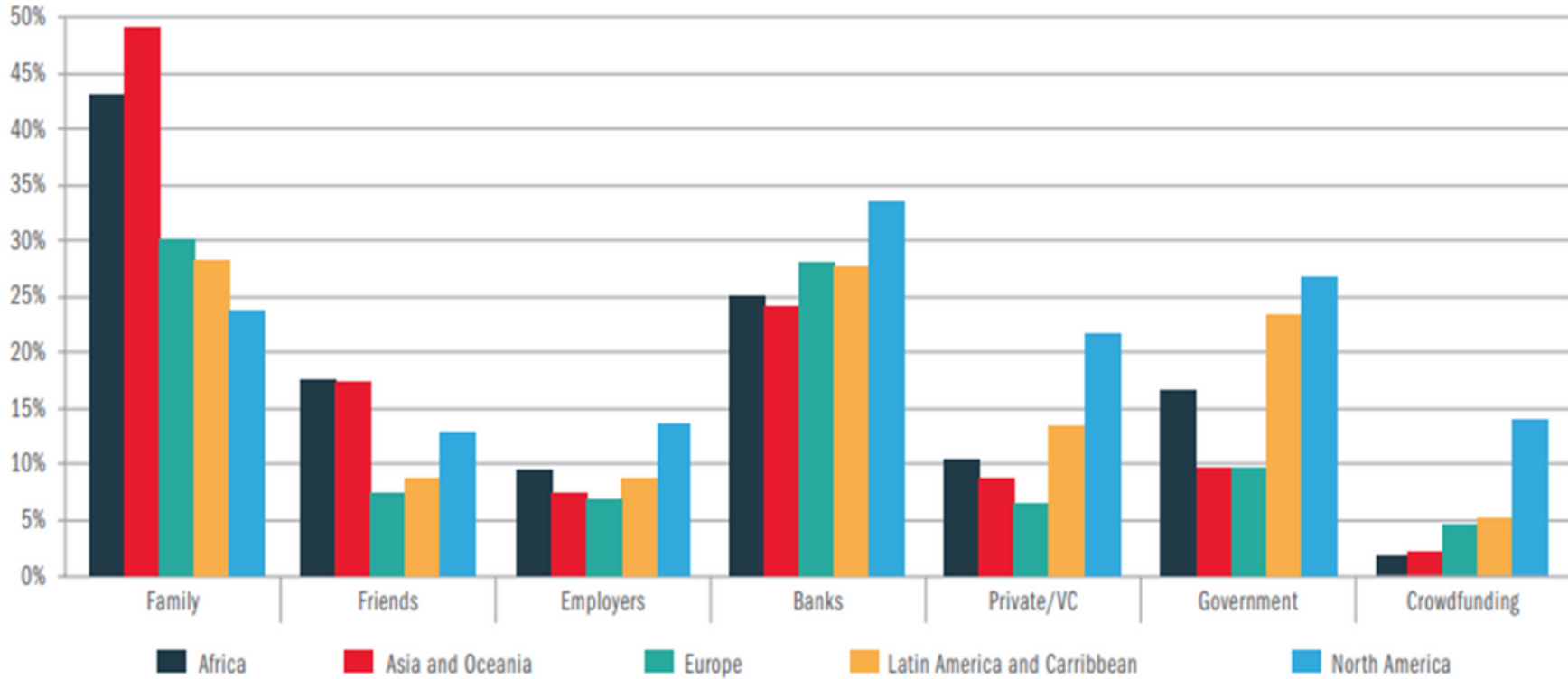
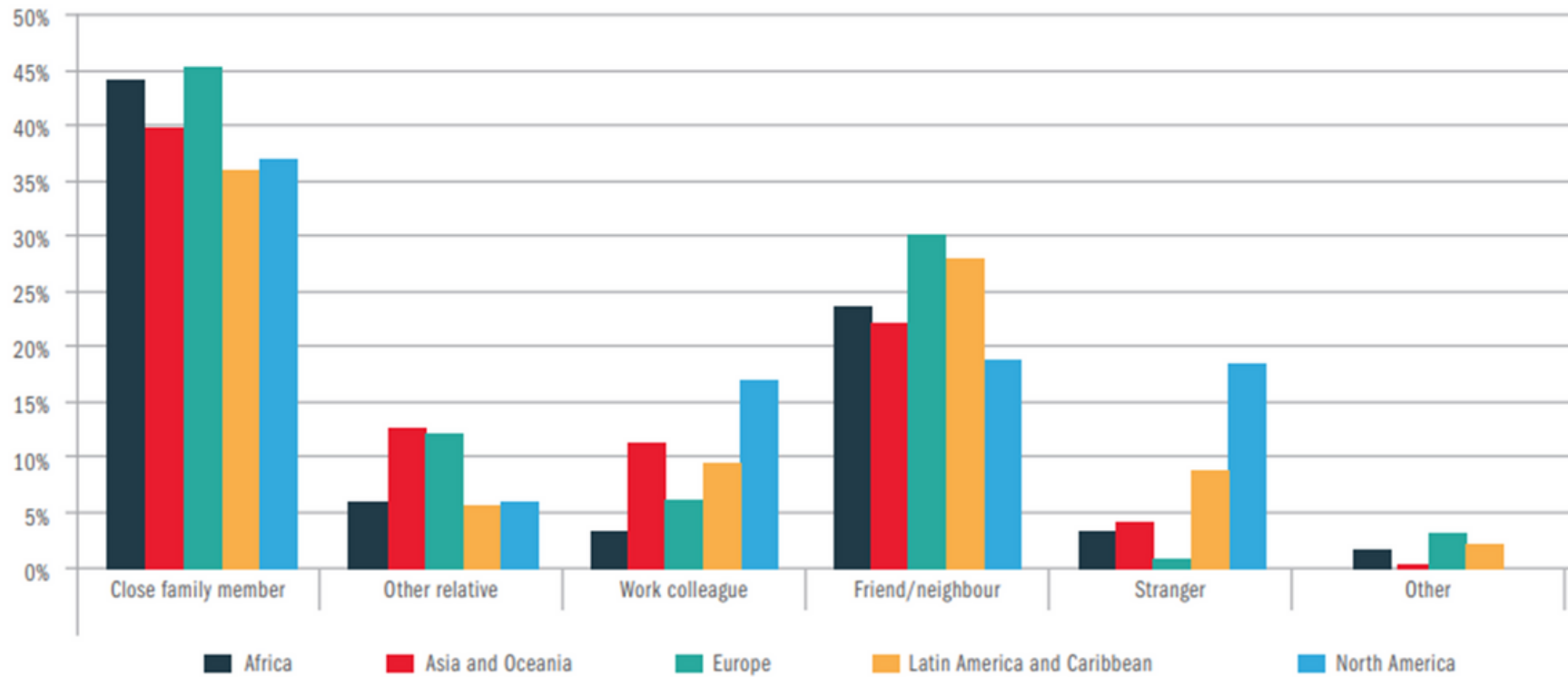
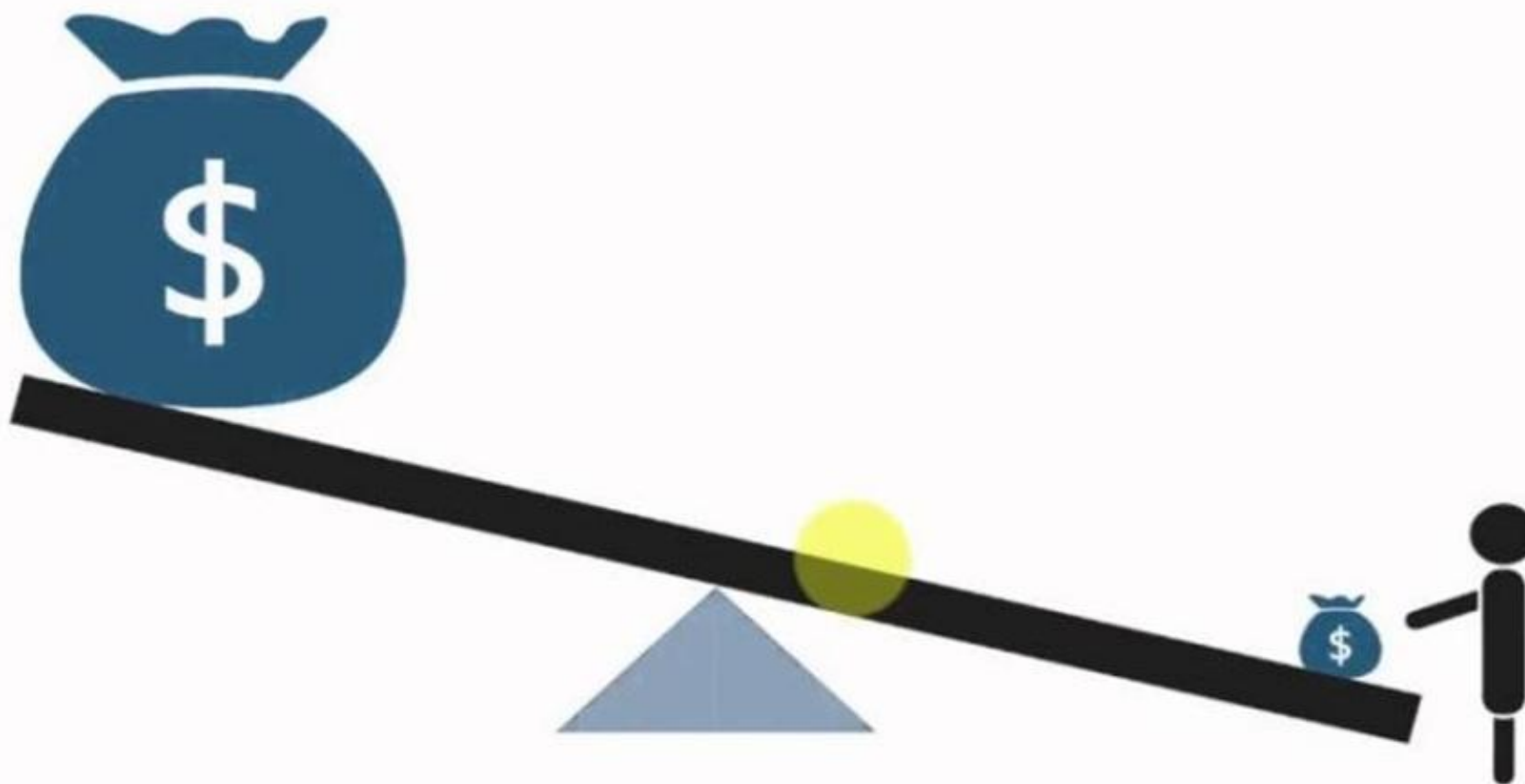


Figure 10: Recipients of informal investor funding, by region, GEM 2105



SELECCIÓN DE LAS FUENTES ÓPTIMAS DE FINANCIAMIENTO



- En esta lección te has familiarizado con el tema de la financiación empresarial, las diversas fuentes de financiación y sus características básicas.
- La selección de una fuente de financiación concreta debe basarse en una adecuada planificación financiera para que la empresa pueda progresar y crecer. Por lo tanto, el conocimiento de productos y servicios financieros, informes financieros e indicadores financieros es necesario para que la empresa logre sus objetivos.



CONCLUSIÓN

FUENTES

- Hisrich, RD, Peters, M .P., i Sheperd DA, (2011). Poduzetništvo, MATE, Zagreb
- Cumming, D. (Ed.). (2012). El manual de Oxford de finanzas empresariales. Prensa de la Universidad de Oxford.
- Berger, AN, y Udell, GF (1998). La economía de las finanzas de las pequeñas empresas: los roles de los mercados de capital privado y de deuda en el ciclo de crecimiento financiero. Revista de banca y finanzas, 22(6), 613-673.
- León, F., (2018). Financiamiento a Largo Plazo y Emprendimiento (No. 18-01). Departamento de Economía de la Universidad de Luxemburgo.
- Vidučić, Ljiljana. (2012). Financijski menadžment, 8. izdanje, RRIF-plus, Zagreb
- <https://www.investopedia.com/terms/b/bond.asp>
- <https://www.investopedia.com/articles/personal-finance/072316/how-installment-loans-work.asp>
- <https://www.business.com/articles/installment-loans/>
- <https://www.accountingtools.com/articles/leasing>
- <https://www.nibusinessinfo.co.uk/content/types-leasing>
- <http://www.gem-spain.com/wp-content/uploads/2015/03/gem-2015-2016-informe-sobre-financiacion-empresarial.pdf>
- <https://www.nibusinessinfo.co.uk/content/types-leasing>
- https://single-market-economy.ec.europa.eu/access-finance/data-and-surveys-safe_en

PROYECTO WOBIS

Mejora de
Asociaciones de
Mujeres Rurales como
una oportunidad para
crecimiento de la
mujer

Emprendimiento

PÁGINA WEB:

www.wobis2022.eu

PAGINA DE FACEBOOK:

WOBIS



INFORMACIÓN